

**Zeelandia** jest wiodącym dostawcą dodatków funkcjonalnych dla przemysłu piekarskiego i cukierniczego o międzynarodowym zasięgu. Prowadzimy badania i rozwój, produkcję oraz sprzedaż komponentów piekarskich i cukierniczych.

Stawiamy na wysoką jakość, innowacyjne rozwiązania oraz profesjonalną obsługę naszych Klientów.

Obecnie poszukujemy osoby na stanowisko:

# **Menadżer Sprzedaży ds Kluczowych Klientów - HORECA**

Miejsce pracy: woj. pomorskie, warmińsko-mazurskie, podlaskie, kujawsko-pomorskie, mazowieckie

## **Zatrudniona osoba będzie odpowiedzialna za:**

- realizację planu sprzedaży
- zarządzanie bazą klientów i asortymentem sprzedaży
- utrzymywanie i rozwijanie relacji biznesowych z klientami w przypisanym regionie oraz pozyskiwanie nowych partnerów
- dbanie o wizerunek firmy

## **Wymagania:**

- wykształcenie minimum średnie
- kilkuletnie doświadczenie na podobnym stanowisku (doświadczenie w branży B2B; HoReCa i/lub spożywczej mile widziane)
- umiejętność nawiązywania i utrzymywania kontaktów biznesowych
- zaangażowanie i orientacja na wynik
- komunikatywność i umiejętność pracy w zespole
- dobra znajomość pakietu MS Office, prawo jazdy kat. B
- znajomość języka angielskiego będzie dodatkowym atutem

## **Oferujemy:**

- zatrudnienie w firmie będącej liderem rozwoju produktów piekarskich i cukierniczych
- możliwość zdobycia doświadczenia zawodowego w międzynarodowej organizacji
- udział w wydarzeniach branżowych, szkoleniach i dostęp do firmowego know-how



- rynkowy poziom wynagrodzenia, system premiowy oraz benefity pracownicze (opieka medyczna Medcover, w tym dentystyczna, ubezpieczenie grupowe, świadczenia socjalne z ZFŚS).

Prosimy osoby zainteresowane o składanie ofert na adres:

[kadry@zeelandia.pl](mailto:kadry@zeelandia.pl), tel. 61 664 76 45

Złożenie oferty jest jednoznaczne z zapoznaniem się i akceptacją klauzuli na temat przetwarzania danych osobowych, zwartej pod adresem <https://rekrutacja.zeelandia.pl>